

# 1 Formulários de indicadores e rácios

Indicador	Conceito
Ajustamentos em ativos financeiros e excedentes de revalorização	Incluem as variações no capital próprio que refletem os impactos decorrentes dos métodos e modelos de mensuração de ativos, tais como o método da equivalência patrimonial nos investimentos financeiros e o modelo da revalorização nos ativos fixos tangíveis e intangíveis.
Aquisição líquida de investimentos não financeiros	Identifica os investimentos líquidos em ativos não financeiros, efetuados pela empresa durante o período. Os investimentos não financeiros compreendem os ativos fixos tangíveis (incluindo propriedades de investimento e ativos biológicos de produção) e intangíveis (incluindo <i>goodwill</i> ).
Ativo	São todos os recursos controlados por uma entidade sob a forma de bens e direitos, a partir dos quais se esperam influxos de caixa no futuro; compreendem ativos correntes e não correntes.
Ativo corrente	Corresponde aos ativos potencialmente realizáveis, vendidos ou consumidos no decurso do ciclo operacional da empresa ou num período não superior a doze meses após a data do balanço.
Ativo não corrente	Correspondem aos ativos não classificáveis como corrente (conceito residual). Compreendem os ativos fixos tangíveis (incluindo propriedades de investimento e ativos biológicos de produção), ativos intangíveis (incluindo <i>goodwill</i> ), investimentos financeiros e outros ativos financeiros não correntes, designadamente os ativos por impostos diferidos.
Ativos intangíveis e <i>goodwill</i>	Ativos intangíveis são ativos não monetários, identificáveis e sem substância física, tais como marcas e patentes; o <i>goodwill</i> é um ativo que representa a quantia atribuída em excesso pela aquisição de uma entidade, ou parte de uma entidade, em relação ao justo valor dos seus ativos líquidos.
Ativos líquidos não correntes detidos para venda	Incluem os ativos de longo prazo, tais como ativos fixos tangíveis e intangíveis, que foram posteriormente destinados à venda no curto prazo, deduzidos dos respetivos passivos associados; podem incluir ainda grupos de ativos e respetivos passivos destinados à mesma finalidade.
Ativos por impostos diferidos	São valores referentes a impostos que a empresa espera vir a recuperar no futuro, nomeadamente por conta de prejuízos fiscais passados ou gastos não dedutíveis no período, mas dedutíveis nos períodos futuros.

Indicador	Conceito
<b>Autofinanciamento</b>	Representa o resultado líquido das empresas ajustado de alguns movimentos contabilísticos. Trata-se de um indicador habitualmente utilizado como aproximação dos fluxos de caixa, na medida em que exclui do resultado líquido os impactos de movimentos que com maior probabilidade não se converteram em caixa ou equivalentes de caixa durante o período.
<b>Autofinanciamento operacional</b>	Corresponde a um detalhe do autofinanciamento que pretende integrar apenas as componentes dos resultados mais diretamente ligadas às atividades de exploração da empresa.
<b>Caixa e depósitos bancários</b>	Compreende o dinheiro em caixa e em depósitos bancários classificados como ativos correntes.
<b>Caixa e seus equivalentes no fim do período</b>	Corresponde ao saldo no fim do período relativo ao numerário em espécie, depósitos bancários disponíveis e investimentos financeiros a curto prazo de alta liquidez e prontamente convertíveis em dinheiro.
<b>Caixa e seus equivalentes no início do período</b>	Corresponde ao saldo no início do período relativo ao numerário em espécie, depósitos bancários disponíveis e investimentos financeiros a curto prazo, de alta liquidez e prontamente convertíveis em dinheiro.
<b>Capital próprio</b>	Capital próprio é o valor contabilístico da empresa que corresponde ao valor dos seus ativos após a dedução dos seus passivos. Compreende o capital subscrito e outros instrumentos de capital próprio, ações próprias, prémios de emissão, reservas, resultados transitados, ajustamentos em ativos financeiros, excedentes de revalorização, outras variações no capital próprio, o resultado líquido do período e os dividendos antecipados.
<b>Capital próprio, exceto resultado líquido</b>	Corresponde ao capital próprio com exceção do montante relativo ao resultado líquido do período.
<b>Capital, prémios de emissão e outros instrumentos de capital próprio</b>	Corresponde às componentes do capital próprio mais diretamente associadas aos instrumentos de capital das empresas, incluindo ações detidas pela própria empresa (ações próprias) e prémios de emissão.
<b>Clientes</b>	São os valores a receber relativos aos créditos concedidos a clientes pelas vendas e serviços prestados pela empresa.
<b>Compras</b>	Corresponde ao montante total das aquisições de bens e serviços destinados ao consumo ou venda; esse montante inclui os custos acessórios incorridos nessas aquisições, tais como transportes, seguros, taxas e impostos não recuperáveis.
<b>Compras de bens e serviços no mercado externo (Importações)</b>	Corresponde ao montante total das aquisições no mercado externo (importações) de bens e serviços destinados ao consumo ou venda; esse montante inclui os custos acessórios incorridos em tais aquisições, tais como transportes, seguros, taxas e impostos não recuperáveis.

Indicador	Conceito
Compras de bens e serviços no mercado interno	Corresponde ao montante total das aquisições no mercado interno de bens e serviços destinados ao consumo ou venda; esse montante inclui os custos acessórios incorridos em tais aquisições, tais como transportes, seguros, taxas e impostos não recuperáveis.
Consumo intermédio	Consiste no custo dos bens e serviços consumidos como elementos de um processo de produção e venda de inventários e prestação de serviços.
Custo das mercadorias vendidas e das matérias consumidas	Consiste no custo das saídas por vendas ou consumo de materiais por integração no processo de produção de inventários.
Diferimentos (ativo)	Compreendem os montantes registados no ativo que apenas serão reconhecidos como gastos no futuro, designadamente rendas ou prémios de seguro pagos antecipadamente face ao período a que dizem respeito.
Diferimentos (passivo)	Compreendem os montantes registados no passivo que apenas serão reconhecidos como rendimentos no futuro, designadamente juros ou rendas recebidos antecipadamente face ao período a que dizem respeito.
Efeito das diferenças de câmbio	São as alterações no valor de moeda estrangeira registada no período, não refletidas nos fluxos das atividades operacionais, de investimento e de financiamento, permitindo, assim, a conciliação do valor de caixa e seus equivalentes entre o início e o fim do período.
Entradas de empresas (natalidade)	Número de empresas no agregado que foram criadas no ano.
Estado e outros entes públicos (ativo)	São valores a receber ou a deduzir em futuros pagamentos ao Estado e outros entes públicos, normalmente representativos de pagamentos antecipados de impostos.
Estado e outros entes públicos (passivo)	São os montantes a pagar ao Estado e outros entes públicos relativos a impostos e taxas.
Financiamentos obtidos	São os montantes relativos a empréstimos contraídos pela empresa que geralmente se traduzem em custo para a empresa (endividamento remunerado), refletido nos gastos de financiamento. Incluem os empréstimos de instituições de crédito e sociedades financeiras, de empresas participadas e participantes, títulos de dívida e outros financiamentos.
Financiamentos obtidos correntes	São os montantes relativos ao endividamento remunerado contraído pela empresa e reembolsável no curto-prazo (até doze meses após a data do balanço).

Indicador	Conceito
Financiamentos obtidos não correntes	São os montantes relativos ao endividamento remunerado contraído pela empresa, cuja liquidação se espere que ocorra a médio e longo prazo.
Fluxos de caixa das atividades operacionais	Relacionam-se com os fluxos das atividades responsáveis pela geração dos rendimentos resultantes das operações habituais da empresa no período, e que não sejam de incluir nas atividades investimento ou de financiamento.
Fluxos de caixa das atividades operacionais (outros recebimentos líquidos de pagamentos operacionais)	São os fluxos das operações habituais da empresa no período que incluem os outros recebimentos líquidos de pagamentos operacionais que não sejam de investimento ou de financiamento.
Fluxos de caixa das atividades operacionais (pagamentos a fornecedores)	São os pagamentos efetuados no período pela empresa aos seus fornecedores.
Fluxos de caixa das atividades operacionais (recebimentos de clientes)	São os recebimentos da empresa no período oriunda dos seus clientes.
Fluxos de caixa das atividades de investimento	Relacionam-se com os fluxos relativos à aquisição, alienação e rendimentos provenientes da detenção de ativos a longo prazo e outros investimentos que não sejam considerados equivalentes de caixa; incluem, entre outros, fluxos relacionados com a compra, detenção e venda de ativos não correntes.
Fluxos de caixa das atividades de financiamento	Relacionam-se, entre outros, com os fluxos relativos às atividades que têm como consequência as alterações no capital próprio e nos financiamentos obtidos pela empresa, tais como o pagamento de dividendos, contração e amortização de endividamento e pagamento de juros.
Fornecedores	São as quantias em dívida aos fornecedores por compras de bens e de serviços efetuadas a crédito.
Fornecimentos e serviços externos	Compreendem os gastos do período com bens de consumo imediato e serviços prestados por terceiros.
<i>Free cash flow</i>	Inclui os fluxos que resultam da atividade operacional e de investimento das empresas, representando o fluxo de caixa disponível, gerado pelas atividades operacionais e líquido da atividade de investimento.
Fundo de manei	Corresponde ao montante que as empresas têm disponível no curto prazo (ativo corrente), após dedução das suas obrigações com igual prazo de vencimento (passivo corrente).

Indicador	Conceito
Gastos	São o total de gastos e perdas respeitantes ao período.
Gastos com o pessoal	Compreendem o valor relativo às remunerações, encargos sobre remunerações e outros encargos, bem como outros benefícios atribuídos aos empregados.
Gastos de depreciação e de amortização	Compreendem os montantes reconhecidos durante o período como gastos (líquidos de reversões) relativos à depreciação e amortização dos investimentos não financeiros de longo prazo, tais como ativos fixos tangíveis e intangíveis.
Gastos de financiamento	Compreendem todos os custos suportados pela empresa associados aos seus financiamentos obtidos.
Gastos financeiros, exceto de financiamento	Consistem em todos os gastos financeiros suportados pela empresa, à exceção dos incorridos em associação com os seus financiamentos obtidos.
Imparidades (perdas/reversões) de inventários, clientes e dívidas a receber	Compreendem os montantes reconhecidos durante o período como perdas por imparidade (líquidas de reversões) relativos aos inventários e ativos biológicos consumíveis, bem como de clientes e outras dívidas a receber
Imparidades e variações de justo valor em ativos financeiros	Compreendem os montantes reconhecidos durante o período relativos às variações (aumentos/reduções) de justo valor em ativos financeiros.
Imparidades e variações de justo valor em ativos fixos não financeiros	Compreendem os montantes reconhecidos durante o período relativos às variações (aumentos/reduções) de justo valor em ativos fixos não financeiros.
Imposto sobre o rendimento do período	Evidencia o montante dos gastos líquidos com o imposto incidente sobre o resultado líquido da empresa, após as deduções e correções previstas na legislação fiscal.
Instrumentos financeiros líquidos	Compreendem os instrumentos financeiros detidos para negociação, ao justo valor através dos resultados ou derivados potencialmente favoráveis ou desfavoráveis.
Inventários e ativos biológicos consumíveis	São mercadorias detidas para venda, matérias-primas ou consumíveis, a serem incorporadas no processo produtivo, e animais ou plantas vivos consumíveis ou utilizados no decurso do processo produtivo.
Investimentos financeiros	São ativos financeiros detidos com carácter de continuidade ou permanência, tais como participações financeiras em outras empresas e investimentos detidos até à maturidade, tais como obrigações não convertíveis.
Investimentos não financeiros	São ativos de longo prazo (não correntes) que não sejam investimentos financeiros ou outros ativos financeiros. Os investimentos não financeiros incluem os ativos fixos tangíveis, intangíveis, propriedades de investimento e ativos biológicos de produção.

Indicador	Conceito
Margem bruta	Corresponde ao resultado obtido pelo volume de negócios deduzido do custo das mercadorias vendidas e matérias consumidas e fornecimentos e serviços externos.
(+) Necessidades/ (-) Recursos de fundo maneio	Indicador de liquidez que se obtém pela diferença entre as necessidades cíclicas de exploração (inventários, créditos concedidos a clientes e impostos a recuperar) e os recursos cíclicos de exploração (dívidas a fornecedores e impostos a pagar).
Número de empresas	Número de empresas incluídas no agregado (combinação entre o setor de atividade económica e a classe de dimensão).
Número de pessoas ao serviço	Refere-se, para cada empresa, ao número médio de pessoas ao serviço durante os meses do ano em que a mesma esteve em atividade.
Outros gastos, exceto gastos financeiros e de financiamento	Contemplam os gastos incorridos nas atividades de exploração não evidenciados noutras rubricas de gastos, designadamente provisões e perdas por imparidade em inventários, dívidas a receber e investimentos não financeiros.
Outros rendimentos, exceto rendimentos financeiros e de financiamento	Contemplam os rendimentos obtidos nas atividades de exploração, isto é, correspondem ao total de rendimentos com exclusão dos rendimentos ligados às atividades financeiras e de financiamento das empresas.
Passivo	É uma obrigação presente da entidade, proveniente de acontecimentos passados, cuja liquidação se espera que resulte em exfluxos de caixa futuros.
Passivo corrente	Corresponde aos passivos potencialmente liquidáveis no decurso do ciclo operacional da empresa ou num período não superior a doze meses após a data do balanço.
Passivo não corrente	Correspondem aos passivos não classificáveis como corrente (conceito residual). Compreendem, assim, os passivos não liquidáveis no decurso do ciclo operacional da empresa ou num período superior a doze meses após a data do balanço.
Passivos por impostos diferidos	São valores referentes a impostos que a empresa espera vir a pagar no futuro decorrentes das diferenças entre os critérios contabilísticos e as regras fiscais, nomeadamente por conta de rendimentos não tributáveis no período, mas tributáveis nos períodos futuros.
Produção	Corresponde às componentes dos rendimentos incluídas no valor acrescentado bruto (VAB).
Provisões	São passivos de quantia ou momento de ocorrência (tempestividade) do exfluxo incertos, mas cuja obrigação se afigura provável para a empresa à data do seu reconhecimento.

Indicador	Conceito
Provisões (aumentos/reduções)	São os gastos (líquidos de reversões) constituídos para fazer face a obrigações (responsabilidades) de quantia ou tempestividade incertas.
Remunerações	Compreendem as remunerações atribuídas aos órgãos sociais e ao pessoal da empresa.
Rendimentos	São o total de réditos e ganhos respeitantes ao período.
Rendimentos financeiros e de financiamento	Incluem os rendimentos em investimentos financeiros e meios financeiros líquidos e os juros e rendimentos similares obtidos.
Reservas e resultados transitados	As reservas são constituídas pelas reservas legais ou outras (livres). Os resultados transitados são os resultados acumulados na empresa que não foram distribuídos aos sócios por via de dividendos ou de outro modo utilizados ou aplicados, designadamente em reservas
Responsabilidades por benefícios pós-emprego	São os montantes relativos a responsabilidades assumidas pela empresa durante a reforma dos seus colaboradores, tais como planos de pensões e outros benefícios de reforma, seguro de vida pós-emprego e cuidados médicos pós-emprego
Restantes ativos correntes	Compreendem os ativos correntes não evidenciados noutras rubricas do ativo corrente. Os restantes ativos correntes excluem na sua composição os valores relativos à caixa e depósitos bancários, clientes e inventários e ativos biológicos consumíveis.
Restantes ativos não correntes	Compreendem os ativos não correntes não evidenciados noutras rubricas do ativo não corrente. Os restantes ativos não correntes excluem na sua composição os valores relativos aos investimentos financeiros e não financeiros.
Restantes passivos correntes	Compreendem os passivos correntes não evidenciados noutras rubricas do passivo corrente. Os restantes passivos correntes excluem na sua composição os valores relativos aos fornecedores e aos financiamentos obtidos correntes.
Restantes passivos não correntes	Compreendem os passivos não correntes não evidenciados noutras rubricas do passivo não corrente. Os restantes passivos não correntes excluem na sua composição os valores relativos aos financiamentos obtidos não correntes.
Resultado antes de depreciações e amortizações, gastos de financiamento e impostos (EBITDA)	Corresponde ao resultado das atividades de exploração e das atividades financeiras das empresas. Não incluem os gastos relativos às depreciações e amortizações (líquidos de reversões), gastos de financiamento e os impostos sobre o rendimento.

Indicador	Conceito
Resultado antes de gastos de financiamento e impostos (EBIT)	É determinado após o EBITDA, correspondendo assim ao resultado das atividades de exploração e das atividades financeiras das empresas, tendo ainda em consideração o efeito dos gastos de depreciação e de amortização (líquidos de reversões).
Resultado antes de impostos (EBT)	Corresponde ao resultado das atividades das empresas antes do impacto relativo ao imposto sobre o rendimento do período.
Resultado de exploração	Corresponde a um resultado determinado no contexto das operações associadas à produção e venda de bens e/ou fornecimento de serviços no âmbito da atividade da empresa. Não inclui, desse modo, os rendimentos e gastos das atividades financeiras da empresa. A soma do resultado de exploração com os rendimentos e gastos das atividades financeiras da empresa resulta no EBITDA.
Resultado líquido do período	Corresponde à diferença entre o total de rendimentos e o total de gastos da empresa reconhecidos durante o período.
Saídas de empresas (mortalidade)	Quantifica as empresas que cessaram atividade.
Serviços prestados	Compreendem os rendimentos obtidos a partir das prestações de serviços das empresas aos seus clientes.
Tesouraria líquida	Diferença entre o fundo de maneo e as necessidades (+)/recursos (-) de fundo de maneo; se a diferença for positiva, significa que existe um excedente de tesouraria depois de financiadas as atividades de exploração; caso contrário, existe uma insuficiência de recursos para financiar a atividade.
Valor acrescentado bruto (VAB)	Corresponde à diferença entre a produção e os consumos intermédios, e equivale à riqueza gerada pelas empresas nas suas operações mais diretamente ligadas à sua atividade de exploração durante o período.
Variação de caixa e seus equivalentes	É obtida pela soma dos fluxos de caixa e equivalentes obtidos em cada tipo de atividade, nomeadamente, nas atividades operacionais, de investimento e de financiamento.
Vendas e serviços prestados	São os rendimentos obtidos a partir das vendas e serviços prestados pelas empresas, constituindo os rendimentos mais diretamente ligados às atividades de exploração.
Vendas e serviços prestados no mercado externo (Exportações)	São os rendimentos obtidos a partir das vendas e serviços prestados pelas empresas nas suas relações com o mercado externo (exportações).
Vendas e serviços prestados no mercado interno	São os rendimentos obtidos a partir das vendas e serviços prestados pelas empresas nas suas relações com o mercado interno.

Indicador	Conceito	Fórmula	Critérios de divulgação
<b>Alavancagem financeira</b>	Consiste no rácio entre o endividamento remunerado (financiamentos obtidos) e o capital próprio adicionado do endividamento remunerado. Os indicadores de alavancagem financeira são frequentemente analisados em conjunto com indicadores de rentabilidade, de modo a avaliar os impactos sobre a rentabilidade a partir do recurso ao endividamento.	$\frac{\text{Financiamentos obtidos}}{\text{Capital Próprio} + \text{Financiamentos obtidos}}$	(Capital próprio + Financiamentos obtidos) > 0; valor do rácio < 10 000%
<b>Autofinanciamento (% rendimentos)</b>	Indica a proporção dos rendimentos gerados pela empresa durante o período que foram retidos na empresa (antes de uma eventual distribuição).	$\frac{\text{Autofinanciamento}}{\text{Total de rendimentos}}$	Total de rendimentos > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
<b>Bancos e outros financiadores (% rendimentos)</b>	Indica a proporção dos rendimentos gerados pela empresa durante o período que foram consumidos pelos gastos de financiamento.	$\frac{\text{Gastos de financiamento}}{\text{Total de rendimentos}}$	Total de rendimentos > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
<b>Caixa e depósitos (% ativo)</b>	Indica o peso dos meios financeiros de maior liquidez (através das rubricas caixa e depósitos bancários) no total do ativo.	$\frac{\text{Caixa e depósitos bancários}}{\text{Ativo}}$	Caixa e depósitos bancários $\geq 0$ e ativo > 0; valor do rácio < 10 000%
<b>Capital próprio (% ativo) ou Autonomia financeira</b>	Expressa o peso do capital próprio no total do ativo. O complementar deste indicador indica o nível de endividamento da empresa, isto é, a parcela dos ativos financiada por capitais alheios.	$\frac{\text{Capital próprio}}{\text{Ativo}}$	Ativo > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
<b>Cientes (% ativo)</b>	Indica o peso dos valores a receber por vendas e prestações de serviços a clientes no total do ativo.	$\frac{\text{Clientes}}{\text{Ativo}}$	Ativo > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%

Indicador	Conceito	Fórmula	Crítérios de divulgação
<b>Cobertura dos gastos de financiamento</b>	Identifica o número de vezes em que o EBITDA gerado pelas empresas é superior aos gastos de financiamento; um valor superior no rácio de gastos de financiamento traduz uma menor pressão financeira.	$\text{EBITDA/Gastos de financiamento}$	Gastos de financiamento > 0
<b>Concentração do agregado (ativo)</b>	Identifica o grau de concentração das maiores empresas do agregado (20% maiores) em função do peso do ativo destas empresas no ativo do agregado.	$\text{Ativo das 20\% maiores empresas do agregado/Ativo do agregado}$	Ativo do agregado > 0
<b>Concentração do agregado (vendas e serviços prestados)</b>	Identifica o grau de concentração das maiores empresas do agregado (20% maiores) em função do peso das vendas e serviços prestado destas empresas nas vendas e serviços prestado do agregado.	$\text{Vendas e serviços prestados nas 20\% maiores empresas do agregado/Vendas e serviços prestados do agregado}$	Vendas e serviços prestados > 0
<b>Custo dos financiamentos obtidos</b>	Indica o custo médio do endividamento remunerado (financiamentos obtidos) suportado pelas empresas.	$\text{Gastos de financiamento/Financiamentos obtidos}$	Gastos de financiamento > 0 e financiamentos obtidos > 0; valor do rácio $\leq 100\%$
<b>Depreciações (% rendimentos)</b>	Indica a proporção dos rendimentos gerados pelas empresas que foram consumidos pelos gastos com depreciações e amortizações do período.	$\text{Gastos de depreciação e de amortização/Total de rendimentos}$	Total de rendimentos > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
<b>Duração líquida do ciclo de exploração</b>	Este indicador procura expressar o ciclo de exploração das empresas, que tem início com a aquisição e transformação de inventários até à venda de bens e prestação de serviços, passando pelas saídas e entradas de caixa relacionadas com estas operações.	$\text{Prazo médio de rotação dos inventários} + \text{Prazo médio de recebimento} - \text{Prazo médio de pagamento}$	

Indicador	Conceito	Fórmula	Crítérios de divulgação
<b>EBITDA (% volume de negócios)</b>	Indicador habitualmente utilizado para a avaliação da margem de exploração e financeira da empresa antes dos impactos das depreciações e amortizações, gastos de financiamento e impostos. Este indicador distingue-se da margem EBITDA em percentagem dos rendimentos pelo facto de, no seu denominador, não ter em conta o impacto de outros rendimentos para além do volume de negócios (vendas e serviços prestados).	$\text{EBITDA} / \text{Vendas e serviços prestados}$	Vendas e serviços prestados > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
<b>Efeito da atividade exploração e financeira</b>	No exercício de decomposição da rendibilidade dos capitais próprios, corresponde a um dos efeitos multiplicativos, para além da atividade de financiamento e do efeito fiscal. Este efeito avalia o impacto da atividade de exploração e financeira na formação deste indicador de rendibilidade. A multiplicação dos três efeitos corresponde à rendibilidade dos capitais próprios.	$(\text{Resultado antes de impostos} + \text{Gastos de financiamento}) / \text{Ativo}$	(Resultado antes de impostos + Gastos de financiamento) > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
<b>Efeito da atividade financiamento</b>	No exercício de decomposição da rendibilidade dos capitais próprios, corresponde a um dos efeitos multiplicativos, para além da atividade de exploração e financeira e do efeito fiscal. Este efeito avalia o impacto da atividade de financiamento, que poderá traduzir um efeito positivo de alavancagem ou um menor impacto dos gastos de financiamento na formação deste indicador de rendibilidade. A multiplicação dos três efeitos corresponde	$(\text{Ativo} / \text{Capital próprio}) * (\text{Resultado antes de impostos} / (\text{Resultado antes de impostos} + \text{Gastos de financiamento}))$	Valor absoluto do rácio < 10 000%

Indicador	Conceito	Fórmula	Critérios de divulgação
	à rentabilidade dos capitais próprios.		
<b>Efeito fiscal</b>	No exercício de decomposição da rentabilidade dos capitais próprios, corresponde a um dos efeitos multiplicativos, para além da atividade de exploração e financeira e da atividade financiamento. Este efeito avalia os impactos da componente fiscal, que procura traduzir, em relação inversa, o impacto da carga fiscal na formação do resultado líquido. A multiplicação dos três efeitos corresponde à rentabilidade dos capitais próprios.	Resultado líquido/Resultado antes de impostos	Resultado antes de impostos > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
<b>Empréstimos de instituições de crédito e sociedades financeiras (% financiamentos)</b>	Expressa o peso dos empréstimos de instituições de crédito e sociedades financeira no total dos financiamentos obtidos.	Instituições de crédito e sociedades financeiras/Financiamentos obtidos	Financiamentos obtidos > 0; valor do rácio < 10 000%
<b>Empréstimos de empresas participadas e participantes (% financiamentos)</b>	Expressa o peso dos empréstimos provenientes de empresas participadas e dos participantes no capital da empresa no total dos financiamentos obtidos.	Dívidas a empresas participadas e participantes/Financiamentos obtidos	Financiamentos obtidos > 0; valor do rácio < 10 000%
<b>Empréstimos de outros financiadores (% financiamentos)</b>	Expressa o peso dos empréstimos provenientes de outros financiadores no total dos financiamentos obtidos.	Outros empréstimos/Financiamentos obtidos	Financiamentos obtidos > 0; valor do rácio < 10 000%
<b>Estado (% rendimentos)</b>	Indica a proporção dos rendimentos gerados pela empresa durante o período que foram consumidos pelos gastos com impostos.	(Imposto sobre o rendimento do período + Impostos)/Total de rendimentos	Total de rendimentos > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%

Indicador	Conceito	Fórmula	Critérios de divulgação
Exportações (% vendas e serviços)	Peso do mercado externo no total das vendas e serviços prestados pela empresa.	Exportações/Vendas e serviços prestados	Exportações $\geq$ 0 e Vendas e serviços prestados $>$ 0; valor do rácio $<$ 10 000%
Financiamento líquido por dívida comercial	Rácio relativo ao peso do endividamento líquido de carácter comercial no volume de negócios. Este endividamento é calculado a partir da diferença entre os créditos obtidos (fornecedores) e os créditos concedidos (clientes) pela empresa.	(Fornecedores – Clientes)/Vendas e serviços prestados	Vendas e serviços prestados $>$ 0; valor absoluto do rácio $<$ 10 000%
Financiamentos obtidos (% ativo)	Expressa o peso dos financiamentos obtidos no total do ativo, indicando a parcela dos ativos financiada por endividamento remunerado (financiamentos obtidos).	Financiamentos obtidos/Ativo	Financiamentos obtidos $\geq$ 0 e ativo $>$ 0; valor do rácio $<$ 10 000%
Financiamentos obtidos (% passivo)	Pretende captar o peso do endividamento remunerado (financiamentos obtidos) no total do endividamento (passivo) da empresa.	Financiamentos obtidos/Passivo	Passivo $>$ 0; valor absoluto do rácio $<$ 10 000%
Financiamentos obtidos/EBITDA	Pretende dar uma indicação do número de anos necessários para que o EBITDA gerado durante o período seja suficiente para fazer face aos financiamentos obtidos, assumindo a manutenção dos níveis de ambos os indicadores.	Financiamentos obtidos/EBITDA	Financiamentos obtidos $>$ 0 e EBITDA $>$ 0
Financiamentos obtidos correntes (% financiamentos)	Pretende identificar o peso do endividamento remunerado (financiamentos obtidos) de curto prazo (corrente) no total do endividamento remunerado.	Financiamentos obtidos correntes/Financiamentos obtidos	Financiamentos obtidos correntes $\geq$ 0 e Financiamentos obtidos $>$ 0; valor do rácio $<$ 10 000%

Indicador	Conceito	Fórmula	Crítérios de divulgação
Fornecedores (% ativo)	Expressa o peso dos fornecedores no total do ativo, indicando a parcela dos ativos financiada por dívida comercial.	Fornecedores/Ativo	Ativo > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
Fornecedores (% rendimentos)	Indica a proporção dos rendimentos gerados pela empresa durante o período que foram consumidos pelo custo das mercadorias vendidas e matérias consumidas e os fornecimentos e serviços externos.	(Custo das mercadorias vendidas e das matérias consumidas + Fornecimentos e serviços externos)/ Total de rendimentos	Total de rendimentos > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
Gastos com o pessoal (% rendimentos)	Indica a proporção dos rendimentos gerados pela empresa que foram consumidos pelos gastos com o pessoal.	Gastos com pessoal/Total de rendimentos	Total de rendimentos > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
Gastos de financiamento (% rendimentos)	Indica a proporção dos rendimentos gerados pela empresa durante o período que foram consumidos pelos gastos de financiamento.	Gastos de financiamento/Total de rendimentos	Total de rendimentos > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
Importações (% compras)	Peso do mercado externo no total das compras de bens e serviços.	Importações/ Compras de bens e de serviços	Importações ≥ 0 e Compras de bens e de serviços > 0; valor do rácio < 10 000%
Imposto sobre o rendimento (% rendimentos)	Indica a proporção dos rendimentos gerados pela empresa durante o período que foram consumidos pelos gastos com imposto sobre o rendimento.	Imposto sobre o rendimento do período/Total de rendimentos	Total de rendimentos > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
Inventários e ativos biológicos consumíveis (% ativo)	Indica o peso dos inventários e ativos biológicos consumíveis no total do ativo.	Inventários e ativos biológicos consumíveis/Ativo	Inventários e ativos biológicos consumíveis ≥ 0 e ativo > 0; valor do rácio < 10 000%

Indicador	Conceito	Fórmula	Critérios de divulgação
<b>Investimentos financeiros (% ativo)</b>	Indica o peso dos investimentos financeiros no total do ativo.	$\text{Investimentos financeiros} / \text{Ativo}$	Investimentos financeiros $\geq 0$ e ativo $> 0$ ; valor do rácio $< 10\,000\%$
<b>Investimentos não financeiros (% ativo)</b>	Indica o peso dos investimentos não financeiros no total do ativo. Os investimentos não financeiros incluem os ativos fixos tangíveis, intangíveis, propriedades de investimento e ativos biológicos de produção.	$\text{Investimentos não financeiros} / \text{Ativo}$	Investimentos não financeiros $\geq 0$ e ativo $> 0$ ; valor do rácio $< 10\,000\%$
<b>Liquidez geral</b>	Traduz em que medida o endividamento de curto prazo (corrente) se encontra coberto por ativos que podem vir a ser convertidos em meios financeiros líquidos também no curto prazo.	$\text{Ativo corrente} / \text{Passivo corrente}$	Passivo corrente $> 0$ ; valor absoluto do rácio $< 10\,000\%$
<b>Liquidez reduzida</b>	Traduz em que medida o endividamento de curto prazo (corrente) se encontra coberto por ativos que podem vir a ser convertidos em meios financeiros líquidos também no curto prazo, com exceção dos inventários e ativos biológicos consumíveis.	$(\text{Ativo corrente} - \text{Inventários e ativos biológicos consumíveis}) / \text{Passivo corrente}$	Passivo corrente $> 0$ ; valor absoluto do rácio $< 10\,000\%$
<b>Margem bruta (% rendimentos)</b>	Identifica a margem bruta gerada pela empresa em proporção do total dos rendimentos. A margem bruta corresponde à diferença entre o montante das vendas e serviços prestados (volume de negócios) e os custos diretamente relacionados com a sua geração (custos das mercadorias vendidas e fornecimentos e serviços externos).	$\text{Margem bruta} / \text{Total de rendimentos}$ com Margem bruta = Vendas e serviços prestados - Fornecimentos e serviços externos - Custo das mercadorias vendidas e das matérias consumidas	Total de rendimentos $> 0$ ; valor absoluto do rácio $< 10\,000\%$

Indicador	Conceito	Fórmula	Critérios de divulgação
<b>Margem EBIT (% rendimentos)</b>	Identifica a proporção dos rendimentos gerados pela empresa que não foram consumidos pelos gastos no período, à exceção dos gastos de financiamento e impostos.	Resultado antes de juros e impostos/Total de rendimentos	Total de rendimentos > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
<b>Margem EBITDA (% rendimentos)</b>	Identifica a proporção dos rendimentos gerados pela empresa que não foram consumidos pelos gastos no período, à exceção dos gastos com depreciações e amortizações, gastos de financiamento e impostos.	EBITDA/Total de rendimentos	Total de rendimentos > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
<b>Margem EBT (% rendimentos)</b>	Identifica a proporção dos rendimentos gerados pela empresa que não foram consumidos pelos gastos no período, à exceção de impostos.	Resultado antes de impostos/Total de rendimentos	Total de rendimentos > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
<b>Margem líquida (% rendimentos)</b>	Identifica a proporção dos rendimentos gerados pela empresa que não foram consumidos pelos gastos no período. Trata-se de um rácio que avalia a rentabilidade líquida extraída pelas empresas em todas as áreas de atividade (exploração, financeira e financiamento e fiscal).	Resultado líquido/Total de rendimentos	Total de rendimentos > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
<b>Outros empréstimos (% financiamentos)</b>	Expressa o peso dos empréstimos provenientes de outros financiadores no total dos financiamentos obtidos.	Outros empréstimos/ Financiamentos obtidos	Financiamentos obtidos > 0; valor do rácio < 10 000%
<b>Outros (% rendimentos)</b>	Expressa o peso dos outros gastos (que incluem provisões, imparidades e reduções de justo valor, líquidos de reversões) no total de rendimentos.	Outros gastos/Total de rendimentos	Total de rendimentos > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%

Indicador	Conceito	Fórmula	Critérios de divulgação
Outros gastos e rendimentos (% rendimentos)	Expressa o peso dos outros gastos (que incluem provisões, imparidades e reduções de justo valor) líquidos de outros rendimentos (que incluem os rendimentos não incluídos nas vendas e serviços prestados da empresa) no total de rendimentos.	Outros gastos e rendimentos/Total de rendimentos	Total de rendimentos > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
Pessoal (% rendimentos)	Indica a proporção dos rendimentos gerados pela empresa que foram consumidos pelos gastos com o pessoal.	Gastos com pessoal/Total de rendimentos	Total de rendimentos > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
Prazo de rotação de inventários	Indicador que exprime o tempo médio, em dias, de permanência dos inventários e ativos biológicos consumíveis na empresa até à sua venda.	Inventários e ativos biológicos consumíveis/ Compras	Compras > 0; valor absoluto do indicador ≤ 1825
Prazo médio de pagamento	Indicador que expressa o tempo médio decorrido, em dias, entre o momento da aquisição de bens e serviços e o respetivo pagamento.	(Fornecedores * 365 dias)/(Fornecimentos e serviços externos (FSE) + Compras + Estimativa do IVA pago sobre: FSE + Compras (partes relativas a residentes))	Denominador > 0; valor absoluto do indicador ≤ 1825
Prazo médio de pagamentos face ao exterior	Indicador que expressa o tempo médio decorrido, em dias, entre o momento da aquisição de bens e serviços a fornecedores não residentes e o respetivo pagamento.	(Créditos comerciais e adiantamentos obtidos de não residentes * 365)/Importações	Importações > 0; valor absoluto do indicador ≤ 1825
Prazo médio de recebimento	Indicador que expressa o tempo médio decorrido, em dias, entre o momento das vendas e/ou serviços prestados e o respetivo recebimento.	(Clientes * 365 dias)/(Vendas e serviços prestados + Estimativa do IVA recebido sobre: volume de negócios (parte relativa a residentes))	Denominador > 0; valor absoluto do indicador ≤ 1825
Prazo médio de recebimentos face ao exterior	Indicador que expressa o tempo médio decorrido, em dias, entre o momento das vendas e/ou serviços	(Créditos comerciais e adiantamentos concedidos a não residentes * 365)/Exportações	Exportações > 0; valor absoluto do indicador ≤ 1825

Indicador	Conceito	Fórmula	Crítérios de divulgação
	prestados a clientes não residentes e o respetivo recebimento.		
<b>Pressão financeira</b>	Indica a proporção do EBITDA gerado pela empresa durante o período que se destina a cobrir os gastos de financiamento.	Gastos de financiamento/ EBITDA	Gastos de financiamento > 0 e EBITDA > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
<b>Rendibilidade do ativo</b>	Rácio que pretende aferir o desempenho gerado no período a partir dos ativos da empresa. Este indicador de desempenho é avaliado antes do impacto dos gastos com as depreciações e amortizações, gastos de financiamento e impostos sobre o rendimento.	EBITDA/Ativo	Ativo > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
<b>Rendibilidade bruta dos capitais investidos</b>	Rácio que pretende aferir o desempenho gerado no período a partir dos capitais investidos (capital próprio e endividamento remunerado) pela empresa. Este indicador de desempenho é avaliado antes do impacto dos gastos com as depreciações e amortizações, gastos de financiamento e impostos sobre o rendimento.	EBITDA/Capital investido com Capital investido=Capital próprio + Financiamentos obtidos	Capital investido > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
<b>Rendibilidade dos capitais próprios</b>	Rácio que representa a rendibilidade extraída a partir dos capitais próprios da empresa. Este rácio é tradicionalmente avaliado como uma medida de remuneração do capital investido pelos sócios ou acionistas.	Resultado líquido/Capital próprio	Capital próprio > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
<b>Restantes ativos (% ativo)</b>	Indica o peso dos restantes ativos no total do ativo. Os restantes ativos excluem as seguintes rubricas do ativo na sua composição: caixa e depósitos bancários,	Restantes ativos/Ativo	Ativo > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%

Indicador	Conceito	Fórmula	Critérios de divulgação
	clientes, investimentos financeiros e não financeiros e os inventários e ativos biológicos consumíveis.		
<b>Restantes passivos (% ativo)</b>	Indica o peso dos restantes passivos no total do ativo. Os restantes passivos excluem as seguintes rubricas do passivo na sua composição: fornecedores e financiamentos obtidos.	$\text{Restantes passivos/Ativo}$	Ativo > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
<b>Títulos de dívida (% financiamentos)</b>	Expressa o peso dos títulos de dívida no total dos financiamentos obtidos.	$\text{Financiamentos obtidos no mercado de valores mobiliários/Financiamentos obtidos}$	Financiamentos obtidos > 0; valor do rácio < 10 000%
<b>VAB (% Produção)</b>	Rácio que identifica a margem obtida pelas empresas na obtenção dos rendimentos incluídos no valor acrescentado bruto (VAB).	$\text{VAB/Produção}$	Produção > 0; valor absoluto do rácio < 10 000%
<b>% Empresas com capital próprio &lt; 0</b>	Percentagem de empresas para as quais o capital próprio se apresenta negativo no período em análise.	$\text{Número de empresas com capital próprio negativo/Número de empresas}$	
<b>% Empresas com EBITDA &lt; 0</b>	Percentagem de empresas para as quais o EBITDA se apresenta negativo no período em análise.	$\text{Número de empresas com EBITDA negativo/Número de empresas}$	
<b>% Empresas com gastos de financiamento &gt; EBITDA</b>	Percentagem de empresas para as quais os gastos de financiamento são superiores ao EBITDA no período em análise.	$\text{Número de empresas com gastos de financiamento > EBITDA/Número de empresas}$	
<b>% Empresas com resultado líquido &lt; 0</b>	Percentagem de empresas para as quais o resultado líquido se apresenta negativo no período em análise.	$\text{Número de empresas com resultado Líquido < 0/Número de empresas}$	